

**КОНФЕРЕНЦИЯ МЕНЕДЖЕРОВ 2019.
ОТВЕТЫ НА ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ.**

КВАЛИФИКАЦИЯ МЕНЕДЖЕРОВ

1. Если я НЕ новичок, но решила участвовать в МК в С14, могу ли я участвовать?
Ответ: Нет, НЕ новичок должен включиться в квалификационный период с С11 и выполнять условия квалификации согласно максимального уровня в истории.

2. Если я зарегистрировалась в С15 и была стабильным потребителем, т.е. просто размещала личные заказы и сейчас решила участвовать в МК, то для квалификации мне надо только 2 каталога выйти на уровень СМ. Обязательно ли надо было иметь 3 QR каждый каталог?
Ответ: Да, обязательно, квалификационный период начинается в С11 и по условиям квалификации с С11 важно иметь как минимум 3 QR все 8 периодов квалификации 25 QR суммарно в ПГ за период квалификации.

3. Если я и мой консультант находимся на уровне 22%, после закрытия каталога отрыв от нижестоящего составляет 2000ББ, но по международной ветке 1000 ББ будут видны на второй неделе каталога. Будут ли учитываться эти результаты?
Ответ: Да, квалификация будет засчитана, но среди 2000ББ в родной стране должно быть обязательно 3QR и нужно следить за тем что бы было суммарно за квалификацию у каждого по 60 QR в родной стране .

4. Если я новичок С14, могу ли я участвовать в МК?
Ответ: Да, можете и квалификация начинается с 15 каталога. Последний новичок, который может присоединиться к квалификации - С16 включительно и нужно открыть сразу ИП и заключить маркетинговый договор с компанией). Тогда в С17 и в С1 важно иметь по 3 личных QR и быть на уровне 22%, суммарно в ПГ 25 QR и личных 150ББ.

5. Как будут учитываться рекруты, которые закрывают свою квалификацию в следующем каталоге? Например, сперва разместит 50ВВ в С11, а остальные 50 ББ в С12.
Ответ: Такой QR пойдет в зачет С12- зачет квалификации по факту завершения квалификации. Важно в каждом каталоге иметь личных 3 QR.

6. Какая разница в задании для консультанта 22%, который 6 раз должен сделать СМ, и в задании СМ, который должен стать Директором?
Ответ: 22% - это консультант, который никогда не был в истории Старшим Менеджером, его выталкивали нижестоящие отделившиеся группы. Поэтому он должен построить отрыв в ПГ минимум в 3000 бб и стать Старшим Менеджером 6 раз. А Старший Менеджер – закрыть Директора.

7. Если у консультанта семейный номер и он выполняет условия для поездки на Конференцию 2019 г, то кто едет? Только держатель номера или двое?
Ответ: Одна путевка на номер, едет кто-то один – решение за консультантом.

8. Если новичок пришел в С11, пригласил двоих и сделал 150ББ у него квалификация на МК засчитывается?
Ответ: Нет, квалификация для новичка действует только со следующего каталога, независимо от того, что он успел сделать в каталоге регистрации.
9. Если я в звании Директора и у меня квалифицируется 3 менеджера с одной ветки, я поеду бесплатно на МК?
Ответ: Да, участие в МК будет бесплатным. Для Директоров менеджеры могут быть зарегистрированы в любой точке ПГ, зафиксированной по итогам С10-2018 .
10. Если консультант ранее был зарегистрирован и уже был в звании Директора, то после терминции на каких условиях он может квалифицироваться на МК?
Ответ: Консультант квалифицируется на условиях новичка, но закрыв звание Директор, он не получит единовременную выплату за звание Директор.
11. Во время квалификации проходит передача номера, как быть консультанту в этом случае?
Ответ: Передача номера может идти в момент квалификации, но не в момент закрытия квалификационного периода. Компания оставляет за собой право передать или не передавать квалификацию Лидеру, которого присоединяют к номеру.
12. Можно ли с взять спутника с собой Директору или менеджер который квалифицировался на менеджерскую конференцию?
Ответ: Менеджер и Директор не может взять с собой спутника или передать возможность поездки. Если номер зарегистрирован как семейный контракт ,то поехать может только один участник.
ТОЛЬКО с уровня Сапфирововый директор при условиии квалификации на конференцию бесплатно можно взять с собой спутника - второго участника семейного контракта за 600 евро.
13. Если я не резидент, то, как мне заключать договор? Можно ли будет заключить разовый договор?
Ответ: Для того, чтобы квалифицироваться на МК надо быть индивидуальным предпринимателем не позднее 17 декабря 2018г. Если консультант не резидент, то он заключает договор как физическое лицо и с его доходов будут удержаны 20% по новому законодательству РК.
14. Если я Директор и у меня есть СМ, но по итогам С10 он стал 18%, таким образом он попал в мою ПГ, но на стадии закрытия своего звания Директора. Он будет засчитан мне как Менеджер?
Ответ: Да, он будет засчитан, даже если бы он отделился как СМ.
15. Если в российской ветке выходит менеджер (по российским правилам) на 15-18% - Засчитывается ли он мне как менеджер 1 уровня по программе квалификации как Директору.
Ответ: Нет. Все ветки должны быть в Казахстане для квалификации.

16. Квалифицированные консультанты должны быть с разных веток или можно в одной ветке с отрывом каждый?
Ответ: Могут быть в одной ветке, но с полной квалификацией : отрыв, личные ББ, личное рекрутирование и по ПГ.
17. 60 QR будут считаться со всех веток?
Ответ: Да, считаются со всех веток вашей ПГ.
18. Если менеджер стал Директором, но упал до 15% он сможет квалифицироваться в Турцию?
Ответ: Если статус Директора сохранился, то вы можете участвовать. Если по итогам С10 вы потеряли статус Директора, то вы не можете квалифицироваться.
19. Если Директор потерял звание, но номер существует. Если под него вырастить Ст. Менеджера, то этот новый Ст. Менеджер засчитается вышестоящему спонсору?
Ответ: Засчитается.
20. Директору обязательно 7500 или нет?
Ответ: Да должно быть или 7500 бб, или 3000 бб отрыв от группы в 1 уровня, 22% если она есть.
21. А Директору не обязательно лично приглашённые QR?
Ответ: У директора нет требований по квалифицированному рекрутированию личному - его задача развивать менеджеров.
22. Почему везде надо лично Q – рекрутировать троих новичков?
Ответ: Личное рекрутирование 3 QR везде включено, так как рекрутинг и сопровождение новичков-это главные навыки лидера Орифлэйм.
23. Учитываются ли личные QR в Казахстане, если я консультант из Узбекистана?
Ответ: если у консультанта есть все разрешающие документы для его сотрудничества с Орифлэйм в Казахстане (временная регистрация/ вид на жительство/ справка с места работы в КЗ) и его номер зарегистрирован в КЗ базе, то учитываются личные QR только из Казахстана.